

## Każdy sobie rzepkę skrobie

**Maciej Weryński**  
redaktor prowadzący



Jestem człowiekiem starego, tj. jeszcze socjalistycznego, chowu. Pamiętam aż za dobrze tę siemiętną rzeczywistość, w której najczęściej używanymi słowami były „braki” i „kombinować”, a w stosunkach między ludźmi dominowała nieufność. Dziś o brakach (np. towarów) mowy nie ma, najwyżej o braku dobrego marketingu. Kombinowanie się ostało, ale zostało już chyba odesłane do składziku praktyk, owszem, znanych, ale niepochwanych. Została nieufność.

Tuż po odzyskaniu suwerenności i jeszcze w trakcie przemiany ustrojowej w Polsce pojawiło się sporo zagranicznych fundacji i stowarzyszeń, które chciały pokazać świeżo wyzwolonym od socjalizmu Polakom, jak się gospodaruje po kapitalistycznym. Robota to była godna pochwały, wynikająca z przekonania, że trzeba dzielić się własnymi doświadczeniami. Po co inni mieliby wyważać drzwi, które kto inny dawno otworzył na oścież? Pamiętam relację pewnego sołtysa, który pojechał na zaproszenie jednej z takich fundacji do Austrii, gdzie jemu i kilkunastu innym pokazano, jak działają spółdzielnie rolników i małych wytwórców lokalnych produktów. Dowiedział się, jak uzyskać dogodną pozycję w negocjacjach np. z sieciami sprzedaży, jak dzielić ryzyko, by nikomu nie stała się krzywda, jak napisać statut takiej kooperatywy... Wrócił z głową nabitą pomysłami, podzielił się nimi z sąsiadami... I co? I nic. Ci uznali bowiem, że na pewno chce na nich zarobić. A że koniec końców nie zarobił nikt, to już inna sprawa.

„Choć zostaliśmy już zaliczeni do krajów wysoko rozwiniętych, wciąż stanowimy społeczeństwo coraz bardziej efektywnych jednostek i niezmiennie nieefektywnej wspólnoty. To zaczyna tworzyć silną barierę rozwojową, chociaż wcześniej nam nie przeszkadzało” – pisze psycholog prof. Janusz Czapliński w raporcie Krajowej Izby Gospodarczej pt. „Reforma kulturowa”.

„Pewien przedsiębiorca z dużego miasta opowiadał mi, jak małe firmy z branży fitness próbowały stworzyć stowarzyszenie, które zajmowałoby się m.in. marketingiem i budowaniem odpowiedniego wizerunku. Niestety wszystko rozbiło się o pieniądze” – pisze Ignacy Morawski w portalu Obserwator.Finansowy.pl i dodaje, jak to zagadnięty o współpracę między firmami mikroprzedsiębiorca odpowiedział, że „przymusowe kolchozy to już w Polsce mieliśmy”.

Polski mikro- i mali przedsiębiorcy są bardzo przywiązani do swojej własności. Można to zrozumieć, a nawet pochwalać, o ile chcą prowadzić działalność w mikro- i małych firmach. Jeśli nie, to prędzej czy później staną wobec problemu zdecydowanie większych graczy, którzy też mają ochotę na ich rzepkę.



FOT. RAFAŁ KLIMKIEWICZ / EDITOR.NET

## Przedsiębiorcze południe

### Wręczyliśmy wyróżnienia najlepszym MSP województw małopolskiego i śląskiego

W województwie małopolskim wytwarza się ponad 7 proc. PKB kraju. Jednocześnie region ten charakteryzuje się wysokim poziomem wzrostu gospodarczego i ogromnym potencjałem ekonomicznym. Małopolska od wielu lat aspiruje do miana polskiej Doliny Krzemowej. Nic dziwnego, bowiem w regionie wytwarzane jest ponad dwie trzecie krajowej produkcji systemów komputerowych i mikrokomputerowych.

– Wszystkie wyróżnione najwyższymi miejscami firmy swoją główną siedzibę mają w Krakowie. Stanowi to

dowód na to, że Kraków jest ważnym ośrodkiem przemysłowym i wytwórczym nie tylko dla regionu, lecz również dla całej Polski. W średnim ujęciu zestawione firmy wykazały się 27-proc. wzrostem sprzedaży przez ostatnie dwa lata – zwraca uwagę Tomasz Starzyk z Bisnode Polska.

Najlepszą małopolską mikrofirmą zostało przedsiębiorstwo Nanochemie – hurtownik artykułów chemicznych. Wśród małych spółek prym wiodzie rodzinna firma Orion Investment z sektora budownictwa mieszkaniowego. Auto Spektrum – dealer aut osobowych i dostawczych – wygrał w kategorii firm średnich. Choć jej siedziba mieści się w Krakowie, firma obejmuje swoją działalnością cały region.

Województwo śląskie to najbardziej uprzemysłowiony region w Polsce, ma bardzo

dobrze rozwiniętą infrastrukturę i wiele świetnie prosperujących ośrodków przemysłowych. W gospodarce tego województwa wciąż dominuje sektor węglowy dostarczający ponad 90 proc. węgla kamiennego w Polsce. Problemy górnictwa, które boryka się z nierentownością, koniecznością restrukturyzacji, pozostając jednocześnie branżą uznaną przez kolejne rządy za strategiczną, odbijają się na całym regionie i będą coraz bardziej obciążające. Tradycyjnie liczącym się pracodawcą są tutaj wprawdzie także branże przemysłu ciężkiego – w tym przemysł hutniczy, elektromaszynowy, metalowy oraz chemiczny – jednak w ostatnim czasie coraz większy wkład w rozwój województwa mają przedsiębiorstwa z MSP, czego potwierdzeniem jest to, że ranking zdominowały firmy rodzinne.

Taką firmą jest należące do państwa Romana i Małgorzaty Dyduch Przedsiębiorstwo Wielobranżowe Dachbud z Łazisk Górnych, które okazało się najlepszą spółką mikro województwa. Przedsiębiorstwo działa na obrzeżu wielkiego przemysłu, specjalizując się w konstrukcjach dachowych, ale także buduje domy jednorodzinne. Usługami dla biznesu – transportowego – zajmuje się laureat pierwszego miejsca wśród małych firm – spółka Lontex z Czechowic-Dziedzic. Najlepszą śląską średnią spółką są Zakłady Urządzeń Komputerowych Elzab z Zabrze, producent urządzeń fiskalnych, wag elektronicznych, szuflad kasowych, sprawdzarek cen itp.

Pełne wyniki na stronie: [www.gazetaprawna.pl/konferencje/skrzydla\\_biznesu\\_2015](http://www.gazetaprawna.pl/konferencje/skrzydla_biznesu_2015)

## Jak wybieramy najlepszych przedsiębiorców

Proces wyłonienia laureatów szóstej edycji „Skrzydła Biznesu” przebiegał dwustopniowo

W pierwszej fazie z bazy danych wywiadowni gospodarczej Bisnode Polska zostały wytypowane przedsiębiorstwa z sektora małych i średnich firm, których przy-

chód w ostatnim roku obrachunkowym nie przekraczał 200 mln zł. W drugiej fazie wyłonione zostały te firmy, które w ocenie organizatora rankingu są firmami o minimalnym ryzyku współpracy, w latach 2013–2014 wykazały się dodatnią dynamiką wzrostu sprzedaży, w ich historii nie odnotowano wniosków o upadłość i likwidacji oraz terminowo złożyły do KRS sprawa-

wozanie finansowe za ostatni rok obrachunkowy lub bezpośrednio przesłały swoje dane finansowe do Bisnode Polska.

Firmy zostały podzielone na trzy grupy: przedsiębiorstwa mikro, których roczny obrót lub całkowity bilans roczny nie przekracza 8 mln zł, przedsiębiorstwa małe z obrotem nieprzekraczającym 40 mln zł i przedsiębiorstwa średnie, których sprzedaż w 2014

roku była nie większa niż 200 mln zł.

W przypadku porównywalnej oceny wiarygodności firm wyższe miejsca w rankingu przypadają firmom charakteryzującym się większą dynamiką wzrostu sprzedaży. Ocena wiarygodności firmy określana jest na podstawie Oceny Scoringowej Bisnode Polska definiowanej jako wskaźnik ryzyka upadłości firmy na podstawie modelu statystycznego, który wyznacza prawdopodobieństwo upadku firmy w ciągu następujących 12 miesięcy. Prawdopodobieństwo wyznaczono na podstawie obserwacji zachowań blisko 400 tys. firm prowadzących pełną księgowość.

### O Bisnode

Firma Bisnode została założona w 1989 roku. Obecnie zatrudnia ponad 3000 pracowników w 17 krajach europejskich. Jest partnerem strategicznym najstarszej na świecie wywiadowni gospodarczej – D&B Corporation i jej wyłącznym przedstawicielem na terenie Europy Centralnej i Północnej. Obecnie w Polsce blisko dwustu pracowników stanowi codzienne wsparcie dla 5 tys. klientów w prowadzeniu bezpiecznego biznesu oraz w docieraniu do nowych, wiarygodnych partnerów biznesowych.

### O KR D

Wiarygodność laureatów jest weryfikowana przez Krajowy Rejestr Długów, z rankingu wykluczane są przedsiębiorstwa notowane jako dłużnicy. W KR D znajduje się ponad 6 mln informacji. W 2014 roku pobrano z niego prawie 21 mln raportów.

REKLAMA

dun & bradstreet  
WORLDWIDE NETWORK

**Bisnode**  
Make a smart decision

## SZUKASZ WIARYGODNYCH KONTRAHENTÓW?

Z nami

- Określisz grupy docelowe i oszacujesz ich potencjał sprzedaży,
- Zweryfikujesz wiarygodność finansową potencjalnych kontrahentów,
- Otrzymasz dane kontaktowe niezbędne do dotarcia do nich z ofertą.



Narzędzie do wyszukiwania i sprawdzania nowych kontrahentów czeka na Ciebie!

Zyskaj dostęp testowy na 7 dni!

Napisz na adres [skrzydla@bisnode.pl](mailto:skrzydla@bisnode.pl) i poznaj nowe możliwości rozwoju

**VOUCHER**

Tomasz Starzyk  
Bisnode Polska

## SKRZYDŁA BIZNESU

## Najlepsze firmy województwa małopolskiego

LP.	Nazwa	Miejscowość	Opis	Failure score	Dynamika sprzedaży	Obrót 2014	Obrót 2013	Zysk netto 2014	Zysk netto 2013
<b>Firmy mikro – sprzedaż do 8 mln zł</b>									
1	Nanochemie Sp. z o.o.	Kraków	Sprzedaż hurtowa wyrobów chemicznych	100	139,07%	846 133,25	353 925,25	50 739,47	37 554,78
2	Terra Kora Sp. z o.o.	Kraków	Sprzedaż hurtowa niewyspecjalizowana	100	95,22%	2 812 860,00	1 440 891,00	802 021,63	297 422,90
3	4 Business Team Sp. z o.o.	Kraków	Działalność pośredników turystycznych	100	68,90%	5 338 215,73	3 160 545,51	121 013,88	32 501,22
4	Stylezia Sp. z o.o.	Kraków	Pozostałe pozaszkolne formy edukacji, gdzie indziej niesklasyfikowane	100	67,73%	1 825 592,62	1 088 389,05	213 651,26	167 462,35
5	Palaz Sp. z o.o.	Olkusz	Sprzedaż detaliczna paliw do pojazdów silnikowych na stacjach paliw	100	64,82%	6 852 046,25	4 157 276,55	185 764,68	101 677,65
6	Elmont Pomiar Sp. z o.o.	Kraków	Naprawa i konserwacja urządzeń elektrycznych	100	48,08%	1 577 000,00	1 065 000,00	70 000,00	84 000,00
7	U Cont Sp. z o.o.	Kraków	Pozostałe specjalistyczne roboty budowlane, gdzie indziej niesklasyfikowane	100	40,14%	3 215 055,50	2 294 242,28	102 296,50	97 081,62
8	Frutiger Polska Sp. z o.o.	Oświęcim	Sprzedaż hurtowa maszyn wykorzystywanych w górnictwie, budownictwie oraz inżynierii lądowej i wodnej	100	37,98%	3 159 925,92	2 290 134,66	103 637,66	51 732,14
9	Nitromax Sp. z o.o.	Olkusz	Obróbka metali i nakładanie powłok na metale	100	36,05%	2 446 281,84	1 798 129,35	467 517,10	145 929,20
10	Krakowskie Przedsiębiorstwo Wytwórczo-Usługowe Artim Sp. z o.o.	Kraków	Działalność związana z organizacją targów, wystaw i kongresów	100	34,72%	3 259 654,56	2 419 649,28	199 125,24	99 725,44
<b>Firmy małe – sprzedaż do 40 mln zł</b>									
1	Orion Investment SA	Kraków	Roboty budowlane związane ze wznoszeniem budynków mieszkalnych i niemieszkalnych	100	247,82%	22 893 640,15	6 582 073,69	8 731 485,68	714 507,44
2	Diskus Polska Sp. z o.o.	Kraków	Sprzedaż hurtowa komputerów, urządzeń peryferyjnych i oprogramowania	100	134,39%	17 768 105,15	7 580 559,30	374 855,13	173 095,85
3	Melita Filo Pphu Monex	Kraków	Restauracje i inne stałe placówki gastronomiczne	100	75,70%	33 770 072,39	19 220 306,32	2 058 746,80	646 665,37
4	Germania Oil Polska Sp. z o.o.	Kraków	Sprzedaż detaliczna paliw do pojazdów silnikowych na stacjach paliw	100	69,26%	29 590 474,60	17 482 364,28	64 084,80	140 921,87
5	Przedsiębiorstwo Produkcyjno-Usługowo-Handlowe Globet Tomasz Szkaradek	Nowy Sącz	Produkcja masy betonowej prefabrykowanej	100	68,35%	11 426 143,43	6 787 336,95	893 306,24	337 062,64
6	Krakowskie Konsorcjum Inwestycyjne Sp. z o.o.	Kraków	Wynajem i zarządzanie nieruchomościami własnymi lub dzierżawionymi	100	67,20%	12 065 492,47	7 216 379,38	1 886 178,90	1 003 593,71
7	Stemik Sp. z o.o.	Klęczany	Produkcja konstrukcji metalowych i ich części	100	52,83%	19 862 902,41	12 996 333,28	2 962 535,79	1 370 324,68
8	Cechini Dystrybucja Sp. z o.o.	Muszyna	Sprzedaż hurtowa napojów bezalkoholowych	100	48,02%	12 287 375,71	8 301 055,04	1 073 233,13	466 248,26
9	Bth Instalacje Sp. z o.o.	Kraków	Działalność w zakresie inżynierii i związane z nią doradztwo techniczne	100	45,41%	15 846 180,45	10 897 230,63	654 312,12	348 957,24
10	Glanzbut Sp. z o.o.	Kalwaria Zebrzydowska	Produkcja obuwia	100	44,10%	10 884 009,12	7 553 331,93	1 240 640,69	134 036,89
<b>Firmy średnie – sprzedaż do 200 mln zł</b>									
1	Auto Spektrum Sp. z o.o.	Kraków	Sprzedaż hurtowa i detaliczna samochodów osobowych i furgonetek	100	127,51%	153 405 484,85	67 429 242,69	570 981,99	346 155,76
2	Przedsiębiorstwo Budownictwa Inżynierskiego Energopol Sp. z o.o.	Kraków	Roboty związane z budową dróg i autostrad	100	100,66%	73 421 760,10	36 590 531,95	1 176 840,66	865 724,08
3	Gpw Janmar Sp. z o.o. Spółka Komandytowa	Kraków	Sprzedaż hurtowa owoców i warzyw	100	49,40%	44 009 044,93	29 456 211,85	4 741 600,61	3 373 670,78
4	Posadzki Przemysłowe Polska Sp. z o.o.	Węgrzce Wielkie	Roboty budowlane związane ze wznoszeniem budynków mieszkalnych i niemieszkalnych	100	48,57%	47 245 252,01	31 800 150,50	2 755 165,16	1 760 927,06
5	Wytwórcnia Podkładów Strunobetonowych Strunbet Sp. z o.o.	Bogumiłowice	Produkcja wyrobów budowlanych z betonu	100	35,48%	94 190 175,69	69 523 686,46	23 560 987,74	15 514 186,71
6	Smay Sp. z o.o.	Kraków	Produkcja przemysłowych urządzeń chłodniczych i wentylacyjnych	100	24,49%	67 666 301,34	54 354 818,72	1 529 443,97	468 965,41
7	Teamtechnik Production Technology Sp. z o.o.	Skawina	Produkcja pozostałych maszyn ogólnego przeznaczenia, gdzie indziej niesklasyfikowana	100	22,73%	44 895 177,83	36 581 848,09	3 147 750,62	4 610 302,97
8	Interkadra Sp. z o.o.	Kraków	Naprawa i konserwacja komputerów i urządzeń peryferyjnych	100	22,34%	123 985 162,42	101 345 350,22	1 374 509,29	3 410 695,97
9	Bytom SA	Kraków	Sprzedaż detaliczna odzieży prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach	100	21,82%	103 857 000,00	85 256 000,00	5 325 000,00	998 000,00
10	Aspen Res Sp. z o.o.	Kraków	Przygotowywanie i dostarczanie żywności dla odbiorców zewnętrznych (katering)	100	18,88%	46 437 598,22	39 061 959,99	707 025,18	1 471 265,88

Źródło: Bisnode Polska

## Małe spółki są najbardziej dynamiczne

Małopolska od wielu lat aspiruje do miana polskiej Doliny Krzemowej. W regionie wytwarza się ponad 2/3 krajowej produkcji systemów komputerowych i mikrokomputerowych

Wśród najmniejszych spółek, których roczny obrót lub całkowity bilans roczny nie przekracza 8 mln zł, laureatem pierwszego miejsca została krakowska spółka Nanochemie. Na rynku działa od 2012 roku, prowadząc hurtową sprzedaż artykułów chemicznych. Jest w bardzo dobrej kondycji finansowej. W 2014 roku spółka wykazała blisko 850 tys. zł przychodu, co pozwoliło na 50 tys. zł zysku. Miejsce drugie zajęła spółka Terra Kora – także z Krakowa. Na rynku jest obecna od ponad 20 lat. I stabilna, co znajduje swoje potwierdzenie w historycznych danych finansowych. Sprzedaż spółki przez ostatnie 10 lat oscylowała w granicach 2-3 mln zł. Dla spółki ostatni rok obrachunkowy był niezwykle udany. Firma zwiększyła swój przychód z 1,4 mln zł w 2013 do ponad 2,8 mln zł, co stanowi wzrost o ponad 95 proc. Trzecie miejsce zajęła założona w 2005 roku, w Krakowie przez dwójkę przyjaciół spółka 4 Business Team. Z początku agencja koncentrowała się na organizacji wyjazdów sportowych dla mniejszych grup, jednak szybko przekształciła się w spółkę oferującą szeroką gamę usług z zakresu turystyki biznesowej, obejmując



FOT. BARTŁOJEMIEJ KUDOWICZ

swoim działaniem wyjazdy służbowe, targi i konferencje tematyczne, imprezy firmowe, integracyjne i motywacyjne, spotkania grupowe, a także seminaria i różnego rodzaju kursy i szkolenia. To pozwoliło spółce na ponad 5,3-mln. sprzedaż i 121 tys. zł zysku w 2014 roku.

Najlepszą małą spółką w zestawieniu jest firma Orion Investment. Na rynku działa od 2007 roku – w sektorze budownictwa mieszkaniowego. To firma rodzinna, pakiet większościowy należy do panów Tadeusza, Piotra i Jacka Marszałików. Spółka jest w doskonałej kondycji finansowej. Pod względem przychodów ze sprzedaży, jak również zysków ostatni rok okazał się rekordowy. Ponad 22,8 mln zł przychodu pozwoliło na 8,7 mln zł zysku. Miejsce drugie zajęła krakowska spółka Diskus Polska działająca w branży IT. Tworzy kompleksowe i zaawansowane rozwiązania dla biznesu gwarantu-

jące bezpieczeństwo danych w zakresie ich przechowywania, kasowania i zarządzania. Stabilność finansową spółki oraz jej kompetencje w zakresie oferowanych usług potwierdzają liczne certyfikaty, wyróżnienia i nagrody. Nie bez przyczyny, bowiem spółka od lat jest zaliczana do grona tych będących w bardzo dobrej kondycji finansowej. Świadczą o tym rosnący z każdym rokiem przychód, a wraz z nim zysk firmy. Miejsce trzecie zajęła spółka Melita Filo PPHU Monex od 2010 roku działająca w branży gastronomicznej, głównie świadcząca usługi cateringowe. W ostatnim roku obrachunkowym osiągnęła 33,7 mln zł przychodu (wzrost o ponad 75 proc. r./r.).

Wśród zestawionych w tegorocznym rankingu firm średnich najlepszą została krakowska spółka Auto Spektrum – autoryzowany diler aut osobowych i dostawczych marki Renault oraz Dacia.

Swoje oddziały posiada w sześciu miastach województwa małopolskiego. Oferuje obsługę, naprawy i bieżący serwis. W obecnej formie prawnej działa od dwóch lat. Od początku jest w świetnej kondycji finansowej. Zwiększyła sprzedaż o ponad 127 proc., z 67,4 mln zł w 2013 roku do ponad 153,4 mln zł w roku 2014. To także pozwoliło na 570 tys. zł zysku. Miejsce drugie zajęło Przedsiębiorstwo Budownictwa Inżynierskiego Energopol. Swoją działalność skupia w dwóch podstawowych profilach: kompleksowym wykonawstwie inwestycji komunalnych w zakresie budowy i modernizacji dróg, mostów oraz infrastruktury towarzyszącej oraz budowy obiektów przemysłowych i specjalnego przeznaczenia. Na rynku działa od blisko 25 lat. Obecnie zatrudnia ponad 175-osobową kadrę pracowników. Ogólna bardzo dobra kondycja finansowa przedsiębiorstwa potwierdzona jest licznymi certyfikatami, wyróżnieniami i nagrodami, w tym także Certyfikatem Wiarygodności Biznesowej nadanym firmie w 2010 roku przez Bisnode D&B Polska. Miejsce trzecie w ostatnim rocznym rozrachunku zajęła firma GPW Janmar. Głównym obszarem jej działalności jest hurtowa sprzedaż owoców i warzyw. Na rynku działa od trzech lat, od początku notując znaczący wzrost przychodów i zysku.

Co ciekawe, najbardziej dynamiczne okazały się spółki małe, które średnio zwiększyły swój przychód o 32 proc., firmy mikro i średnie o 27 proc.

Tomasz Starzyk  
Bisnode Polska

## Niewielkie przedsiębiorstwa łatwiejszy dostęp do

Nowe gwarancje mające wspomagać działalność mikro- i małych i średnich firm zabezpieczą spłatę 80 proc. wartości kredytu obrotowego lub inwestycyjnego, przy czym maksymalna kwota kredytu nie może przekroczyć 600 tys. zł

Krzysztof Tomaszewski  
krzysztof.tomaszewski@infor.pl

Bank Gospodarstwa Krajowego zawarł z 11 bankami umowę dotyczącą uruchomienia gwarancji kredytowych w wysokości do 800 mln zł dla firm z sektora małych i średnich przedsiębiorstw. Ten nowy program gwarancyjny pozwoli uruchomić akcję kredytową w wysokości 1 mld zł dla około 5 tys. mikroprzedsiębiorstw oraz małych i średnich firm. Środki będą udzielane w ramach programu COSME oraz Europejskiego Funduszu na rzecz Inwestycji Strategicznych – wynika z informacji podanych przez Ministerstwo Finansów.

Z BGK będą współpracować: Alior Bank, Bank BGŻ BNP Paribas, Bank Pekao, BOŚ Bank, Bank Zachodni WBK, Deutsche Bank Polska, Idea Bank, ING Bank Śląski, mBank, PKO Bank Polski

oraz SGB-Bank i zrzeszone z nim banki spółdzielcze.

## Oferta poręczeń

Gwarancje BGK udzielane w ramach programu COSME są alternatywą dla przedsiębiorców, którzy wyczerпали limit pomocy de minimis, nie mogą lub też nie zamierzają skorzystać z gwarancji BGK oferowanej w tej formie.

Przy okazji warto podkreślić, że gwarancje de minimis do końca września pomogły 95,7 tys. firm uzyskać kredyty o łącznej wartości 41,61 mld zł. Zatem COSME stanowił będzie jego uzupełnienie. Jednocześnie poinformowano, że BGK pracuje nad możliwościami rozszerzenia oferty poręczeńowej wspierającej przedsiębiorców.

## Uprozczone procedury

Gwarancje COSME zabezpieczą spłatę 80 proc. wartości kredytu obrotowego lub inwestycyjnego, przy czym maksymalna kwota kredytu nie może przekroczyć 600 tys. zł. Maksymalny okres gwarancji to 27 miesięcy dla kredytu obrotowego i 99 miesięcy dla kredytu inwestycyjnego – poinformowało Ministerstwo Finansów.

Zachętą dla przedsiębiorców jest brak konieczności zastawiania własnego majątku, niska prowizja za udzielenie gwarancji – 1 proc. w skali roku, a także uproszczone procedury – wniosek o udzielenie gwarancji banki przyjmują w momencie składa-

## Najlepsze firmy województwa śląskiego

LP.	Nazwa	Miejscowość	Opis	Failure score	Dynamika sprzedaży	Obrót 2014	Obrót 2013	Zysk netto 2014	Zysk netto 2013
<b>Firmy mikro – sprzedaż do 8 mln zł</b>									
1	Przedsiębiorstwo Wielobranżowe Dachbud Sp. z o.o.	Łaziska Górne	Produkcja wyrobów tartacznych	100	298,15%	4 929 843,59	1 238 197,53	174 359,85	57 256,45
2	Einsal East Sp. z o.o.	Chorzów	Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń	100	272,99%	5 589 958,84	1 498 680,41	687 821,24	167 939,09
3	Adaunivers Sp. z o.o.	Ślężany	Sprzedaż detaliczna prowadzona przez domy sprzedaży wysyłkowej lub internet	100	190,05%	2 403 820,01	828 763,12	40 967,35	48 360,78
4	Novatech Polska Sp. z o.o.	Orzesze	Wypożyczanie i dzierżawa pozostałych artykułów użytku osobistego i domowego	100	180,47%	2 472 072,64	881 417,70	350 967,71	67 740,15
5	Wt Resources Sp. z o.o.	Katowice	Działalność agentów zajmujących się sprzedażą paliw, rud, metali i chemikaliów przemysłowych	100	179,44%	1 208 929,56	432 627,11	145 447,03	31 884,97
6	Argos Investment Sp. z o.o.	Chorzów	Wynajem i dzierżawa pozostałych maszyn, urządzeń oraz dóbr materialnych, gdzie indziej niesklasyfikowane	100	163,91%	2 137 016,01	809 750,00	321 627,77	245 986,53
7	Ukropol Sp. z o.o.	Częstochowa	Wynajem i dzierżawa pozostałych pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli	100	106,86%	406 130,22	196 333,77	86 702,61	58 836,46
8	Coma Sport Sp. z o.o.	Czechowice-Dziedzice	Produkcja sprzętu sportowego	100	100,73%	5 627 205,64	2 803 415,79	613 281,05	114 903,02
9	Lewko Sp. z o.o.	Częstochowa	Działalność portali internetowych	100	85,04%	403 624,58	218 123,72	75 157,39	38 197,65
10	Zakład Mechaniki Precyzyjnej Kryzbyt Sp. z o.o.	Bieruń	Naprawa i konserwacja maszyn	100	81,32%	1 610 927,88	888 430,38	370 169,71	116 258,90
<b>Firmy małe – sprzedaż do 40 mln zł</b>									
1	Lontex Sp. z o.o. Spółka Komandytowa	Czechowice-Dziedzice	Sprzedaż detaliczna części i akcesoriów do pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli	100	332,18%	25 184 846,02	5 827 333,40	1 512 011,03	1 029 154,76
2	Profile Stalserwis Sp. z o.o.	Chorzów	Produkcja pozostałych gotowych wyrobów metalowych, gdzie indziej niesklasyfikowana	100	144,42%	14 315 196,87	5 856 841,10	505 455,62	67 780,56
3	Ds T Sp. z o.o.	Bielsko-Biała	Działalność w zakresie architektury	100	118,18%	10 857 085,12	4 976 264,11	1 004 142,32	499 345,96
4	Generale Industrielle Polska Sp. z o.o.	Katowice	Działalność związana z wyszukiwaniem miejsc pracy i pozyskiwaniem pracowników	100	100,03%	13 264 400,09	6 631 047,77	344 935,78	120 035,32
5	Firma Ochrony Szkolenia Asekuracji Fosa Sp. z o.o.	Chorzów	Działalność ochroniarska, z wyłączeniem obsługi systemów bezpieczeństwa	100	67,13%	25 118 942,34	15 029 821,02	3 252 510,70	25 501,47
6	Casp System Sp. z o.o.	Jaworzno	Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń	100	63,62%	24 601 114,93	15 035 971,74	1 055 020,41	863 615,50
7	Derya Sp. z o.o.	Tychy	Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń	100	59,21%	28 487 752,62	17 893 279,22	853 624,00	39 219,71
8	Cz Loko Polska Sp. z o.o.	Gliwice	Sprzedaż hurtowa niewyspecjalizowana	100	55,47%	13 906 730,36	8 944 918,43	217 905,85	102 134,41
9	Sigma Polska Sp. z o.o.	Gliwice	Produkcja pozostałych pomp i sprzężarek	100	52,65%	10 252 181,71	6 716 196,61	111 100,50	411 154,35
10	Demos Trade Sp. z o.o.	Katowice	Sprzedaż hurtowa mebli biurowych	100	47,07%	13 595 264,28	9 243 781,11	604 366,29	381 027,96
<b>Firmy średnie – sprzedaż do 200 mln zł</b>									
1	Zakłady Urządzeń Komputerowych ElZab SA	Zabrze	Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych	100	390,43%	127 737 000,00	26 046 000,00	19 434 000,00	1 552 000,00
2	Kennametal Sp. z o.o.	Żory	Produkcja maszyn dla górnictwa i do wydobywania oraz budownictwa	100	135,59%	77 720 464,86	32 990 412,75	1 193 280,04	1 070 770,65
3	Ruland Engineering & Consulting Sp. z o.o.	Tychy	Produkcja maszyn stosowanych w przetwórstwie żywności, tytoniu i produkcji napojów	100	90,96%	58 918 225,37	30 854 188,53	2 487 130,72	557 300,82
4	Intról SA	Katowice	Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia	100	73,64%	132 333 000,00	76 212 000,00	16 831 000,00	14 884 000,00
5	Gazda Group Sp. z o.o.	Pszczyna	Sprzedaż hurtowa i detaliczna samochodów osobowych i furgonetek	100	69,63%	78 134 261,94	46 061 672,66	510 708,51	215 062,52
6	Artel Sp. z o.o.	Tamowskie Góry	Sprzedaż hurtowa paliw i produktów pochodnych	100	67,41%	42 571 127,64	25 429 059,06	1 085 582,14	1 184 773,85
7	Aliut Sp. z o.o.	Gliwice	Działalność związana z oprogramowaniem	100	51,83%	161 715 235,20	106 509 409,86	22 730 393,97	8 477 163,07
8	Kolejowe Zakłady Automatyki Katowice SA	Katowice	Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego	100	38,64%	41 097 051,50	29 641 999,16	2 709 061,05	1 637 936,86
9	Classen Floor Systems Sp. z o.o.	Zwonowice	Sprzedaż hurtowa drewna, materiałów budowlanych i wyposażenia sanitarnego	100	35,97%	145 717 000,00	107 165 000,00	2 391 000,00	1 289 000,00
10	Zakład Produkcyjny Aparatury Elektrycznej Sp. z o.o.	Siemianowice Śląskie	Produkcja aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej	100	35,63%	51 354 837,78	37 864 896,20	12 917 398,60	7 807 346,56

Źródło: Bisnode Polska

# Orstwa uzyskają finansowania

nia wniosku kredytowego. W praktyce klienci banków poszukują preferencyjnych zabezpieczeń kredytowych. Oferta BGK, wspomagana środkami unijnymi, stanowi z pewnością interesującą propozycję dla mikrofirm oraz małych i średnich przedsiębiorców.

## Środki unijne

Pomoc dla przedsiębiorców z sektora MSP jest możliwa dzięki zaangażowaniu Komisji Europejskiej. Wyrażane są nadzieje, że współpraca BGK, EBI oraz banków kredytujących w ramach programu COSME niewątpliwie przyczyni się do poprawy dostępności finansowania dla sektora MSP.

Inicjatywa ta wpisuje się w szerszą perspektywę poprawy klimatu inwestycyjnego w Europie. Europejski Fundusz Inwestycji Strategicznych, będący kluczowym elementem wspomnianego przedsięwzięcia,

pozwoli na zmobilizowanie około 315 mld euro, głównie kapitału prywatnego, w całej Europie. Część tych środków – właśnie poprzez program COSME – już zaczyna trafiać do polskich małych i średnich przedsiębiorstw.

## Krajowy Punkt Kontaktowy

Przy okazji warto wspomnieć o Krajowym Punkcie Kontaktowym ds. Instrumentów Finansowych UE. Ułatwia on polskim przedsiębiorcom i instytucjom finansowym dostęp do preferencyjnego finansowania, generowanego dzięki wsparciu UE. Krajowy Punkt Kontaktowy prowadzi działalność informacyjną, promocyjną oraz doradczą. Obsługuje programy ramowe UE, w których uwzględnione zostały instrumenty finansowe dla biznesu. Usługi KPK świadczono są bezpłatnie na terenie całego kraju.

## Program COSME

COSME jest programem na rzecz konkurencyjności przedsiębiorstw oraz małych i średnich przedsiębiorstw. To projekt Unii Europejskiej na rzecz konkurencyjności oraz małych i średnich przedsiębiorstw przewidziany na lata 2014–2020. Z całkowitym budżetem na poziomie 2,3 mld euro COSME pobudza akcję kredytową i inwestycje kapitałowe dla małych i średnich przedsiębiorstw w Europie. COSME wspiera gwarancje oraz regwarancje na rzecz instytucji finansowych w celu udzielenia im pomocy w zwiększeniu akcji kredytowej oraz finansowania leasingu na rzecz małych i średnich przedsiębiorstw. Program ten obejmuje również sekurytyzację portfeli finansowania dłużnego małych i średnich przedsiębiorstw. COSME inwestuje również w fundusze kapitałowe podwyższonego ryzyka na rzecz małych i średnich przedsiębiorstw, głównie na etapie ekspansji i wzrostu.

# Mniejsze firmy przy wielkim biznesie

Śląskie to najbardziej uprzemysłowiony region w Polsce, ale coraz większy wkład w rozwój województwa mają przedsiębiorstwa z sektora MSP

W tegorocznym zestawieniu najlepszą spółką mikro zostało Przedsiębiorstwo Wielobranżowe Dachbud z Łazisk Górnych – firma rodzinna Romana i Małgorzaty Dyduchów. Od ponad 20 lat świadczy usługi dekarne. W obecnej formie prawnej na rynku działa od początku 2013 roku. Specjalizuje się w budowaniu konstrukcji dachowych, jak również ocieplaniu stropu, montażu okien dachowych oraz układaniu poszycia dachowego. Od podstaw i kompleksowo buduje także domy jednorodzinne. Dane finansowe potwierdzają, że ostatni rok dla spółki był wyjątkowy, bowiem zwiększyła swój przychód z 1,2 mln zł w 2013 do blisko 5 mln zł, co stanowi wzrost sprzedaży o niemal 300 proc. Miejsce drugie w zestawieniu zajęła chorzowska spółka Einsal East, która świadczy usługi dla przemysłu energetycznego, lotniczego i petrochemicznego. Specjalizuje się w produkcji i sprzedaży części zamiennych maszyn przepływowych, w szczególności łożonek turbin oraz dysz. Punktem przełomowym w rozwoju firmy było wejście do grupy przemysłowej niemieckiego producenta stali Walzwerke Einsal GmbH w 2010 roku. Dokapitalizowana spółka dynamicznie zwiększa sprzedaż



Zakładu Doświadczalnego przy Zakładach Mechaniki Precyzyjnej „Błonie” z Warszawy. Okres przemian ustrojowych kraju, jak również późniejsze lata młodej demokracji wymusiły gruntowną restrukturyzację przedsiębiorstwa. Dzisiaj spółka uznawana jest za głównego w Polsce producenta urządzeń fiskalnych. Produkuje również wagi elektroniczne, szuflady kasowe, sprawdzarki cen, drukarki etykiet oraz akcesoria do integracji systemów kasowych. Od lat jest to doskonałej kondycji finansowej – spółka zwiększyła swoją sprzedaż z 26 mln zł w 2013 roku do ponad 127 mln w 2014 roku, co pozwoliło na ponad 19 mln zł zysku. Miejsce drugie zajęła spółka Kennametal z Żor – producent maszyn i urządzeń dla górnictwa i przemysłu wydobywczego. O zajęciu wysokiej pozycji w rankingu zdecydowała ogólna bardzo dobra kondycja finansowa firmy, jak również dynamiczny wzrost przychodów. Miejsce trzecie zajęła tyska spółka Ruland Engineer & Consulting – producent urządzeń do przetwarzania produktów żywnościowych, w tym przede wszystkim napojów, środków farmaceutycznych, a także kosmetyków oraz substancji chemicznych i substratów biotechnicznych. Na rynku działa nieprzerwanie od blisko 15 lat. Jest doskonale zarządzana, co znajduje odzwierciedlenie w danych finansowych: blisko 60 mln zł przychodu w 2014 roku pozwoliło na niemal 2,5 mln zysku.

i zysk. Znajduje to odzwierciedlenie w ocenie Bisnode. Miejsce trzecie zajęła spółka rodzinna Adaunivers. Na rynku jest od trzech lat. Tylko w 2014 roku wykazała 2,4 mln zł sprzedaży i zwiększyła swój przychód o 190 proc.

Wśród małych firm laureatem pierwszego miejsca została spółka komandytowa Lontex z Czechowic-Dziedzic. Wspiera firmy transportowe, wyposażając ich flotę aut ciężarowych w osprzęt mechaniczny, w tym przede wszystkim w tachografy, grzejniki postojowe, klimatyzacje, ograniczniki prędkości i akumulatory. To pozwoliło w roku 2014 na ponad 25 mln sprzedaży, co jednocześnie w porównaniu do roku 2013 stanowi wzrost o 330 proc. Dużo, biorąc pod uwagę to, że miejsce drugie zajęła chorzowska spółka Profile Stalserwis, która przez ostatnie dwa lata wykazała się ponad dwa razy mniejszą dynamiką wzrostu sprzedaży. W ocenie Bisnode ta firma także jest w bardzo dobrej kondycji finansowej. To spółka z polskim kapitałem, powstała

w 2000 roku. Głównym profilem działalności jest produkcja i obróbka wszelkiego rodzaju blach oraz spawanie konstrukcji stalowych. Uwagę zwraca wysoka rentowność, bowiem ponad 14,3 mln zł przychodu pozwoliło na ponad 0,5 mln zł zysku. Miejsce trzecie zajęła firma budowlana DS.-T z Bielska Białej. Założona w okresie transformacji ustrojowej, działa nieprzerwanie od 1989 roku. To pozwala na stwierdzenie, że jest jedną z najdłużej działających z zestawionych w rankingu firm. Zakres działalności obejmuje doradztwo inwestycyjne, projektowanie wielobranżowe, w tym pełną obsługę formalno prawną oraz kompleksową realizację inwestycji budowlanych. Spółka jest w doskonałej kondycji finansowej, o czym świadczy wzrost przychodów i zysku.

Najlepszą wśród spółek średnich, których roczny przychód nie przekracza 200 mln zł, zostały Zakłady Urządzeń Komputerowych ElZab z Zabrze. Historia spółki sięga końca lat 70. XX w. Wówczas na Śląsku powstaje oddział

Tomasz Starzyk  
Bisnode Polska

# Ryzyka kursowego można się pozbyć

Każda firma, która z racji prowadzonego biznesu jest narażona na ryzyko kursowe, powinna się przed nim **zabezpieczać**. Głównie przedsiębiorcy sprzedający swoje towary za granicą, w tym ci z sektora MSP

Patrycja Otto  
patrycja.otto@infor.pl

Ostatnie wydarzenia – umocnienie kursu franka, osłabienie waluty rosyjskiej czy ukraińskiej – tylko dowiodły, że przedsiębiorcy mogą w ciągu jednego dnia wiele stracić, narażając swój biznes na brak płynności.

Firmy, które nie mają wielkich obrotów, każde wahanie w kursach odczuwają dużo mocniej niż duże przedsiębiorstwa i korporacje. A najbardziej narażone są na nie te działające na rynkach wschodzących lub w odległych, egzotycznych krajach. Głównie dlatego, że wiele instytucji finansowych nie pozwala na prowadzenie działalności w lokalnej walucie. Konieczne staje się więc przyjęcie rozliczeń w jednej z głównych walut.

## Swapy i opcje

W praktyce z dostępnych na rynku rozwiązań wciąż korzystają niewielu przedsiębiorców. A do dyspozycji mają po pierwsze swapy walutowe, dzięki którym następuje

wymiana kapitału w jednej walucie na jego równoważność w innej przy zastosowaniu kursu zbliżonego do bieżącego kursu rynkowego. Rozwiązanie to jest używane głównie do efektywnego zarządzania przepływami pieniężnymi, tak by pokonać brak płynności w jednej walucie, a nadmiar w innej, ograniczając przy tym ryzyko, jakie niesie różny czas zaistnienia dochodów i wydatków walutowych, oraz przedłużając lub wcześniej rozwiązując transakcje terminowe. Innym narzędziem pozwalającym ograniczyć ryzyko kursowe są opcje, które dają większą elastyczność, jeśli chodzi o pułapy ustalonych kursów i czas rozliczenia transakcji. Są dostępne w dwóch wariantach. W pierwszym, jeśli przedsiębiorca kupuje opcję, płacąc premię, nabywa prawo wymiany waluty na ustalonych warunkach. Drugi wariant jest złożony z dwóch lub więcej transakcji określających konkretne pułapy, przy czym dzięki swojej konstrukcji rozwiązanie to nie generuje

kosztów dla przedsiębiorcy. Opcje pozwalają uwzględnić specyfikę działalności danej firmy czy branży.

– Za skorzystanie z nich trzeba zapłacić. Opłata uzależniona jest m.in. od kursu bieżącego, kursu, po którym będzie następowo rozliczenie, terminu transakcji. Wnosi się ją od razu przy zawieraniu umowy. Jej zaletą jest jednak to, że można się z niej wycofać. W związku z tym, jeśli kurs zmieni się bardzo na korzyść eksportera, nie straci on na opcji – wymienia Maciej Tomczak, dyrektor w departamencie sprzedaży rynków finansowych Raiffeisen Bank.

## Transakcje forward

W przypadku małych i średnich firm najbardziej odpowiednim narzędziem będzie jednak forward, czyli zobowiązanie między klientem a instytucją finansową do kupna lub sprzedaży waluty w określonym dniu w przyszłości po konkretnym, dziś ustalonym kursie.

Takie rozwiązanie zdejmujące z firmy ryzyko niekorzyst-

nych wahań i pomaga przewidywać wysokość marży na kontrakcie.

Firma zabezpieczająca swój kurs może być więc pewna, jaką kwotą będzie w przyszłości obracać, co ułatwia planowanie finansów w dłuższej perspektywie.

– Warto podkreślić, że przedsiębiorcy powinni przestrzegać forward jako ochronę przed stratą w wyniku wahań kursów, a nie w kategoriach zysku czy spekulacji. Zyskiem bowiem jest tu nasz spokój i pewność co do zarobku na kontrakcie – tłumaczy Radosław Jarema, szef instytucji płatniczej rozliczającej płatności walutowe eksporterów i importerów AKCENTA w Polsce.

Trzeba widzieć, że z forwardu nie można się wycofać. Zażądana umowa obowiązuje do samego końca. Dlatego przedsiębiorca musi liczyć się z tym, że jeśli kurs zmieni się na jego korzyść, to będzie musiał rozliczyć transakcję po takim, na jaki opiewa umowa.

– Zarobi mniej. Z drugiej jednak strony może być pe-

wien, że nie straci i jego sprzedaż pozostanie rentowna niezależnie od zmiany kursu waluty, w której się rozlicza. Dlatego zalecam, by forwardy traktować jak ubezpieczenie np. od nieszczęśliwego wypadku – tłumaczy Maciej Tomczak.

Jak wynika z najnowszego badania „Ryzyko walutowe w polskich MSP” przeprowadzonego przez 4P research mix dla iAKCENTA, z określeniem „forward” zetknęło się 37 proc. eksporterów oraz 24 proc. importerów z sektora MSP. Co więcej, tylko 31 proc. eksporterów spotkało się z tym terminem i wie, co on oznacza, zaś 25 proc. rozumie go „mniej więcej”. W grupie importerów pozytywna samoocena wiedzy jest wyższa (35 i 31 proc.).

Skąd wynika tak niska popularność tego rozwiązania, uważanego za jedno z najprostszyc narzędzi finansowych eliminujących ryzyko walutowe w handlu zagranicznym? Eksperci nie mają wątpliwości, że powodem są mity krążące na jego temat na rynku. Jakże? Jak choćby ten, że są kosztow-

ne. Tymczasem forwardy są w bankach czy instytucjach płatniczych oferowane bezpłatnie. W przypadku banku trzeba tylko zostać jego klientem i otworzyć rachunek. Instytucja przyzna też limit, do którego można stosować to rozwiązanie. Instytucja zabezpieczająca kurs poprosi o wniesienie depozytu. Z mocy ustawy o obrocie instrumentami finansowymi jest to minimum 1 proc. kwoty zabezpieczonej transakcji. W zależności od długości okresu, po jakim firma realizuje kontrakt, i od wymienianej waluty procent ten może być większy. W praktyce nie przekracza 10 proc. Po zrealizowaniu transakcji depozyt wraca do kieszeni przedsiębiorcy. Inny mit jest taki, że forwardy oferują wyłącznie banki. W ramach ustawy o obrocie instrumentami płatniczymi oraz dodatkowych regulacji takie usługi świadczą także instytucje płatnicze. Bywa, że zawarcie umowy jest obwarowane warunkami, np. minimalnej kwoty transakcji. Bank BZ WBK wymaga na przykład, by wynosiła ona 50 tys. euro.

## Odpis nie uwzględni dofinansowania

Przedsiębiorca będący małym podatnikiem może zastosować **jednorazową amortyzację**, gdy zakupi urządzenia, na które otrzymał dotację ze środków unijnych

Krzysztof Tomaszewski  
krzysztof.tomaszewski@infor.pl

Wielu właścicieli niedużych firm uzyskuje wsparcie z funduszy Unii Europejskiej na prowadzenie działalności gospodarczej. Za pieniądze te kupuje potrzebne im maszyny, urządzenia itp. Ogromna część tych przedsiębiorców spełnia kryteria tzw. małego podatnika, który może korzystać z określonych preferencji podatkowych. Małym podatnikiem jest ten, którego wartość przychodu ze sprzedaży (wraz z kwotą należnego VAT) nie przekroczyła w poprzednim roku podatkowym wyrażonej w złotych równoważności 1,2 mln euro. Po przeliczeniu limit ten na 2015 rok wynosi ponad 5 mln zł.

Szczególnie korzystna dla małych podatników jest jednorazowa amortyzacja w podatku dochodowym. Mogą z niej skorzystać m.in. spełniające odpowiednie warunki osoby prowadzące podatkową księgę przychodów i rozchodów oraz rozliczające się na zasadach ogólnych PIT. Jeden z takich przedsiębiorców będący małym podat-

nikiem, postanowił upewnić się jak prawidłowo korzystać z jednorazowej amortyzacji, która pozwala na uwzględnienie w kosztach prowadzonej działalności znaczących kwot. Zwrócił się o urzędową interpretację przepisów podatkowych. Interpretacja została wydana przez dyrektora Izby Skarbowej w Łodzi 7 lipca 2015 r. (sygn. IPTPB1/4511-180/15-4/SJ).

W wyjaśnieniach zwrócono uwagę, że zgodnie z ustawą o PIT kosztem uzyskania przychodów są odpisy z tytułu zużycia środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, czyli właśnie odpisy amortyzacyjne. Natomiast amortyzacji podlegają stanowiące własność lub współwłasność przedsiębiorcy, nabyte lub wytworzone we własnym zakresie, kompletne i zdatne do użytku w dniu przyjęcia do używania maszyny, urządzenia i środki transportu. Przewidywany okres ich używania musi być dłuższy niż rok. Powinny być też wykorzystywane przez przedsiębiorcę na potrzeby związane z prowadzoną przez niego działalnością gospodarczą albo oddane do używania np. na podstawie umowy najmu czy dzierżawy. Spełniający te warunki składnik majątku jest wówczas uznany za środek trwały i daje prawo do dokonywania odpisów amortyzacyjnych, które obniżają podstawę opodatkowania PIT.

Dla przedsiębiorców zaliczanych do małych podatników, a także tych, którzy rozpoczęli działalność, przewidziano preferencje. Mogą

oni dokonywać jednorazowo odpisów amortyzacyjnych od wartości początkowej środków trwałych zaliczonych do grupy 3-8 dotyczącej ich klasyfikacji (z wyłączeniem samochodów osobowych) w roku podatkowym, w którym wprowadzono je do ewidencji, do wysokości nieprzekraczającej w roku podatkowym równoważności 50 tys. euro. W 2015 roku jest to 209 tys. zł. Wspomniana zaś grupa obejmuje m.in. maszyny, urządzenia i narzędzia.

Przy określaniu limitu nie uwzględnia się odpisów amortyzacyjnych od wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych nieprzekraczającej 3,5 tys. zł. Przepisy ustawy o PIT nakazują wyłączać z kosztów uzyskania przychodów odpisy amortyzacyjne w tej części wartości początkowej środków trwałych, która odpowiada wydatkom m.in. zwróconym przedsiębiorcy w jakiegokolwiek formie. Oznacza to, że odpisy amortyzacyjne od tej części ich wartości, która została sfinansowana dotacją, nie stanowią kosztów uzyskania przychodów.

Skoro przedsiębiorca spełnia kryteria małego podatnika, to ma możliwość zastosowania jednorazowego odpisu od zakupionych dzięki wsparciu z UE np. maszyn, narzędzi czy też urządzeń. Do kosztów uzyskania przychodów może zaliczyć wyłącznie tę część odpisu amortyzacyjnego, która dotyczy nieobjętej dofinansowaniem wartości początkowej środków trwałych.

## Karty Visa dla firm – wygodne płatności

Prowadząc biznes, nie zawsze możemy z góry przewidzieć, co i gdzie będziemy musieli kupić, żeby skutecznie i szybko dostarczyć nasze towary i usługi klientom. Kartami Visa Business można opłacać wszelkie wydatki związane z prowadzoną działalnością – w kraju i za granicą, osobiście albo na odległość, czyli przez Internet lub telefon.

### W kraju...

Kartami Visa Business zapłacimy w ponad 300 tys. placówek handlowo-usługowych w całej Polsce – w dużych ogólnopolskich sieciach, w tym hurtowych i półhurtowych, oraz wielu małych sklepach. Karty są również akceptowane w różnych urzędach i jednostkach samorządowych. Obecnie trwają prace nad umożliwieniem płatności kartami za podatki.

### ... za granicą...

Kartami Visa Business zapłacimy w milionach placówek na całym świecie, a jeśli będzie nam potrzebna gotówka, wypłacimy ją bez problemu na miejscu w bankomacie. Unikniemy dzięki temu ryzyka wożenia ze sobą większych kwot w lokalnej walucie. Karta jest niezbędna przy dokonywaniu rezerwacji hotelowych czy wynajmie



samochozu. Warto przy tym upewnić się, że w portfelu, obok tzw. karty debetowej, czyli wydanej do naszego firmowego rachunku, mamy również kredytową kartę Visa Business – niektóre linie lotnicze, hotele czy firmy wynajmujące samochody honorują tylko taką.

### ... przez Internet...

Tą samą kartą Visa Business, którą płacimy w tradycyjnych sklepach, możemy wygodnie i bezpiecznie płacić również w krajowych i zagranicznych sklepach internetowych. Jeśli nasz bank korzysta z systemu Verified by Visa, podczas płatności kartą przez Internet możemy być proszeni o dodatkowe potwierdzenie transakcji za pomocą jednorazowego kodu przesyłanego SMS-em lub przez zalogowanie do systemu bankowości internetowej.

Więcej informacji na [visa.pl](http://visa.pl)

**VISA** zawsze, wszędzie



REKLAMA

# Biznes będzie łatwiejszy, jeśli się nim podzielisz

Zamiast skupiać się na biznesie, polscy przedsiębiorcy muszą walczyć o każdą należną im złotówkę, bo kontrahenci nie płacą na czas. Na szczęście tego problemu da się uniknąć



PAWEŁ ZAWADZKI

Krajowy Rejestr Długów Biuro Informacji Gospodarczej SA

– Czwierć wieku temu większość przedsiębiorców samodzielnie zajmowała się księgowością. Obecnie robi to tylko 16 proc. z nich. Reszta albo zatrudnia specjalistę w firmie, albo zleca ten temat zewnętrznym biurom rachunkowym – mówi Adam Łącki, prezes Zarządu Krajowego Rejestru Długów Biura Informacji Gospodarczej. Jego zdaniem w tym samym kierunku zmierza również zarządzanie wiarytelnościami. – Nie da się wszystkiego zrobić samemu i przedsiębiorcy, którzy najszybciej to rozumieją, będą w stanie rozwijać swoje

firmy bardziej dynamicznie – dodaje.

## Faktury prostsze niż księgi

Sukcesywnemu oddawaniu księgowości specjalistom w ostatnich 26 latach sprzyjały między innymi komplikujące się przepisy prawne oraz rosnące konsekwencje, w tym finansowe czy prawne, popełnionych błędów. Kiedy za błędy w księgowaniu można zostać ukaranym grzywną, a w skrajnych wypadkach nawet więzieniem, zdecydowanie bezpieczniej zdać się na eksperta dysponującego odpowiednią wiedzą i doświadczeniem.

Inaczej postrzegane jest zarządzanie fakturami. Przecież skoro umowa została zrealizowana, a faktura wystawiona, to nie ma się czym przejmować. Nic bardziej mylnego! Z badania „Audyt windykacyjny” przeprowadzonego na zlecenie firmy windykacyjnej Kaczmarowski Inkasso wynika, że prawie 72 proc. przedsiębiorstw z sektora MSP ma problemy z terminowym otrzymywaniem zapłaty od swoich kontrahentów.

– Wielu przedsiębiorców uważa, że zarządzanie fakturami jest proste. Wystarczy wystawić dokument, zaksię-

gować, wysłać kontrahentowi, a jak nie zapłaci, upomnieć się o płatność. Przecież każdy potrafi to zrobić. Rosnące dane o zadłużeniu wskazują, że nie jest to takie łatwe – mówi Radosław Koński, dyrektor departamentu windykacji Kaczmarowski Inkasso. W bazie danych KRD BIG znajdują się informacje o 6 mln niezapłaconych zobowiązań o wartości 26,5 mld zł, z czego 5 mld zł to długi firm.

## Zatrudniać czy zlecać

O formie, w jakiej będzie prowadzona obsługa faktur, powinien zdecydować przede wszystkim rachunek ekonomiczny. Im mniejsza jest firma, tym większe siły powinna ona zaangażować w działalność operacyjną, czyli taką, której efektem jest generowanie przychodów. Większość czynności niezwiązanych z podstawową działalnością powinno się zatem powierzać firmom wyspecjalizowanym w konkretnych zagadnieniach. Bardzo dobrym przykładem jest właśnie proces zarządzania wiarytelnościami. Przesunięcie na zewnątrz obsługi faktur nie tylko poskutkuje szybszym i skuteczniejszym wpływem pieniędzy do firmy, ale z pewnością również uwolni

sporo cennego czasu osobom nią zarządzającym.

Można też zatrudnić specjalistę u siebie. Tylko czy skuteczność własnego pracownika będzie równie wysoka jak zewnętrznego specjalisty? Tutaj każdy właściciel firmy, szef czy menedżer musi już odpowiedzieć sobie sam.

– Są jednak procesy, w których skuteczność zbliżoną do zewnętrznych ekspertów da się osiągnąć jedynie w przypadku dużych firm dysponujących odpowiednimi środkami – uważa Łącki.

## Nie tylko windykacja

– Zarządzanie fakturą zaczyna się jeszcze przed podpisaniem umowy. Pierwszym etapem powinna być weryfikacja rzetelności płatniczej potencjalnego kontrahenta. Niestety, z badania „Audyt windykacyjny” wynika, że niemal połowa przedsiębiorców w Polsce tego nie robi. Tym samym świadomie naraża się na ryzyko braku zapłaty – mówi Maciej Ameljan, wiceprezes Rzetelnej Firmy, która promuje uczciwość płatniczą i wspiera przedsiębiorców w walce z zatorami.

Zalóżmy, że kontrahent został wybrany, oferta zaakceptowana, umowa podpisana, a następnie zrealizowana. Po-

jawiała się więc faktura. Wiele firm stosuje bardzo prosty mechanizm zarządzania nią, czyli „wystawić i czekać”. Niestety czasami czekać trzeba długo i do tego jeszcze sięgać po pomoc windykatorów lub prawników. Alternatywą jest nagrodzenie klienta... pochwałą i budowanie jego dobrej reputacji.

Na tym opiera się informacja o terminowych płatnościach. Większość konsumentów czy firm chce być postrzegana jako rzetelna, uczciwi klienci. Warto zatem umieścić informację o tym w biurze informacji gospodarczej. Dzięki temu mogą oni zbudować pozytywną historię i zadbać o lepszy wizerunek w oczach przyszłych kontrahentów.

– Większe zaufanie to także korzystniejsze warunki finansowe umów zawieranych w przyszłości – dodaje Adam Łącki.

To, że motywowanie informacją o terminowej płatności ma sens, potwierdzają także badania. Krajowy Rejestr Długów wspólnie z grupą swoich klientów wytypował trzy grupy firm, które spóźniały się z płatnościami. Zakomunikowano im następnie, że jeśli zaczęła płać szybciej informacja o tym trafi do biura informacji

gospodarczej, a za jego pośrednictwem do innych przedsiębiorców. W grupie firm, gdzie średnie opóźnienie wynosiło od 15 do 30 dni, aż 54 proc. z nich zapłaciło faktury szybciej o 13 dni. Z kolei w grupie przedsiębiorców ze średnim opóźnieniem 31–50 dni, 37 proc. badanych zapłaciło swoje faktury szybciej o 20 dni. Im starszy dług, tym motywowanie jest mniej skuteczne.

– Cóż, w przypadku niektórych klientów skuteczna jest jedynie windykacja, a czasem dopiero droga sądowa – wyjaśnia Konrad Siewkierka, radca prawny z kancelarii Via Lex.

Weryfikowanie kontrahentów, motywowanie i przypomnianie im o terminie płatności, a także ewentualna windykacja lub nawet wejście na drogę sądową – to całkiem sporo zadań dla firmy, która musi się skupić przede wszystkim na działaniach skutkujących wzrostem sprzedaży. – Sensownym rozwiązaniem jest przekazanie ich zewnętrznemu partnerowi. Czasem, jak w przypadku KRD BIG, wystarczy podpisanie jednej umowy, która daje dostęp do konsorcjum firm zapewniających kompleksowe zarządzanie fakturami – podsumowuje Adam Łącki.

REKLAMA



## dziękujemy za dziś, do zobaczenia jutro

Jesteśmy w milionach domów i tysiącach małych, dużych i średnich firm. To dzięki Wam staliśmy się liderem rynku energetycznego w Polsce. Jesteśmy z tego dumni. Dziękujemy.

PGNiG Obrót Detaliczny  
Twój bezpieczny i wiarygodny  
sprzedawca energii

[www.oferta.pgnig.pl](http://www.oferta.pgnig.pl)

**PGNiG**  
OBRÓT DETALICZNY

REKLAMA

**DLA FIRM**

## JUMP! PROFIRMA

### ROZMAWIJ BEZ LIMITU W CAŁEJ UE

Prowadź swój biznes bez ograniczeń z dowolnego miejsca w UE. Jedynie dzięki Jump! proFirma XXL zyskujesz:

- rozmowy bez limitu w całej UE,
- 4 GB Internetu w UE i 20 GB w Polsce.

Wybierz innowacyjny smartfon **Huawei P8** – doskonałe połączenie zaawansowanej technologii i perfekcyjnego wyglądu.

[www.t-mobile.pl/dlafirm](http://www.t-mobile.pl/dlafirm)

HUAWAI P8

LIFE IS FOR SHARING.

Nielimitowany roaming wychodzący w UE obejmuje wychodzące połączenia głosowe w UE przez 14 dni w każdym Cyklu rozliczeniowym oraz SMS-y wychodzące w UE i dotyczy taryfy Jump! proFirma XXL z opłatą miesięczną 269,99 zł netto.